

Emprendimiento y empleo

Gijón, 3 - 5 Julio 2017

2nd International Joint Staff Training Event

“Desarrollando competencias para la búsqueda de empleo e inclusión.
Una perspectiva internacional”

Project 2016-1-ES01-KA204-025159 ERASMUS+

*Sharing effective educational practices and systematizing a training
competences programme
for employment and inclusion for vulnerable adults.*



D. Israel García
igarcia@altabox.net
altabox



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union

AND WHAT ABOUT YOU...

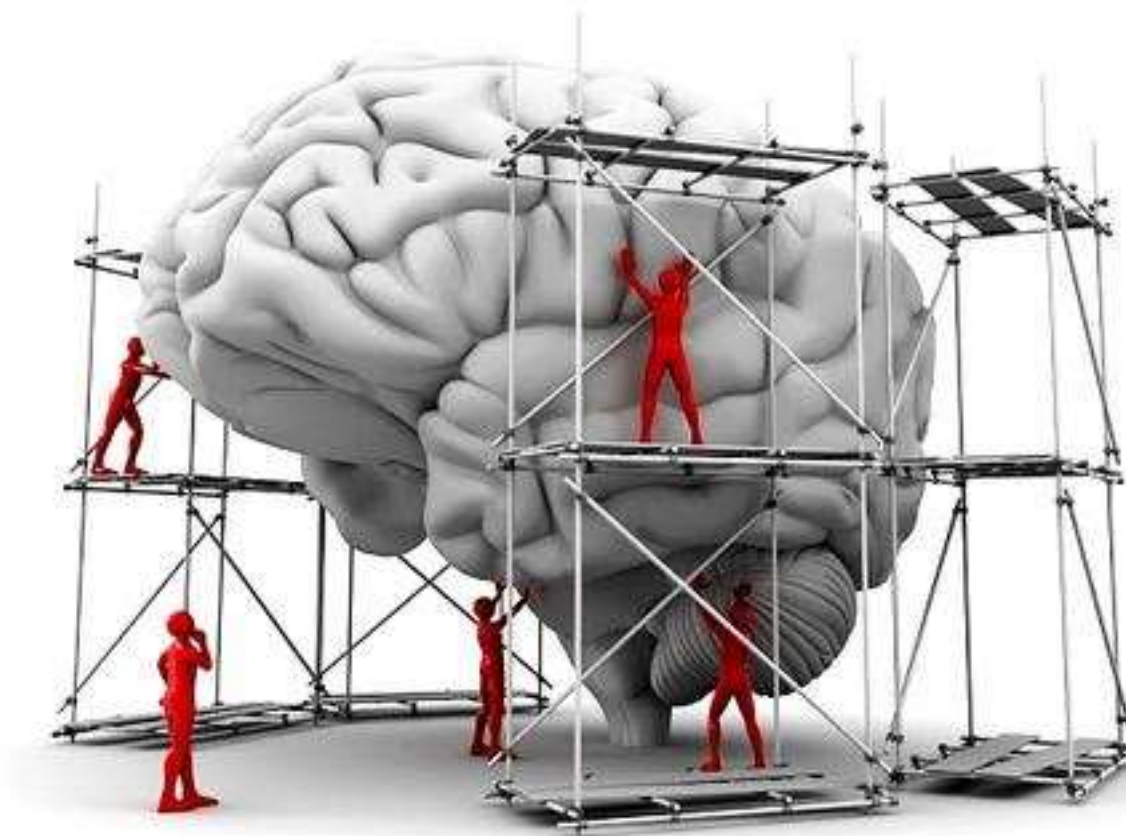
¿Cuántos queréis trabajar por cuenta propia?

¿Cuántos deseáis emprender vuestro propio negocio?



**Emprendedor es quien identifica una
oportunidad de negocio y organiza los
recursos necesarios para ponerla en marcha
estando dispuesto a asumir un riesgo
económico**

UN EMPRENDEDOR “SE HACE”



AUNQUE LA GENÉTICA AYUDA



SIEMPRE SE HA HECHO ASÍ

THE MONKEY/STEPLADDER EXPERIMENT



**“THAT’S JUST THE
WAY IT IS”**

MEJOR SER RESISTENTE AL FRÍO QUE PROTEGERSE BIEN DEL FRÍO



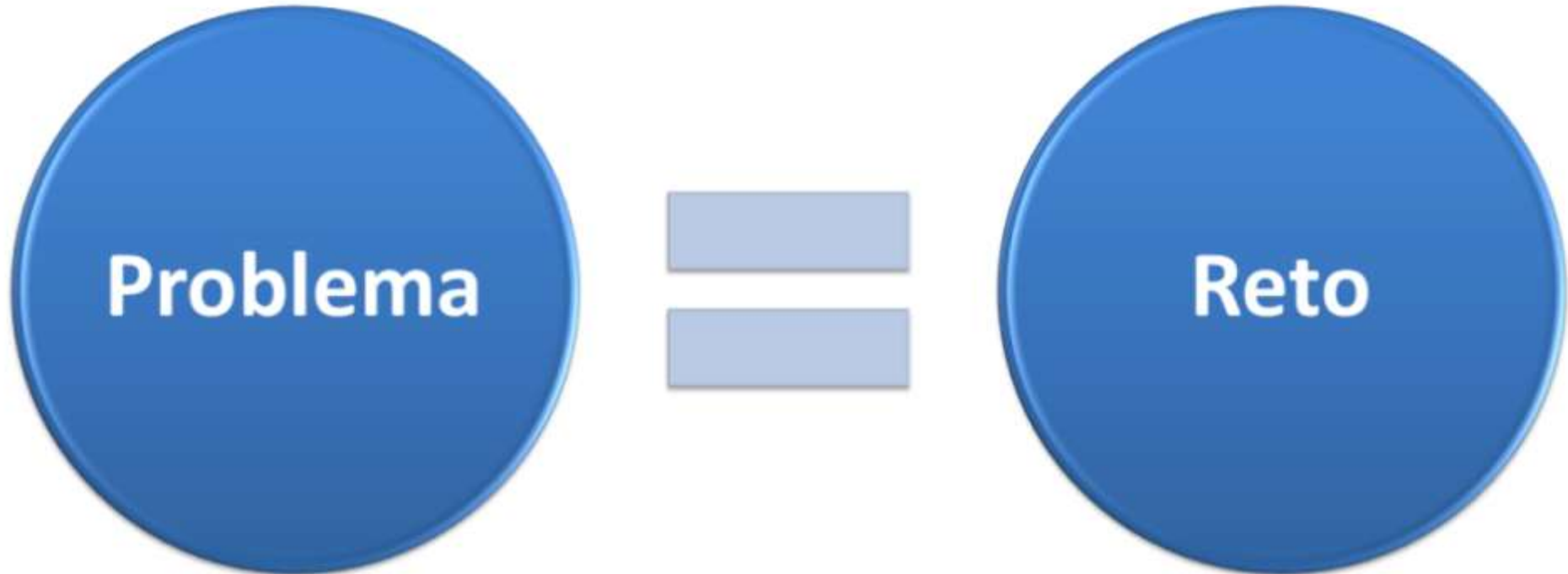
LAS PROTECCIONES SON TEMPORALES LAS APTITUDES SOSTENIDAS

EMPRENDER ES SOBRETUDO ACTITUD





“MIENTRAS UNOS LLORAN OTROS VENDEN PAÑUELOS”



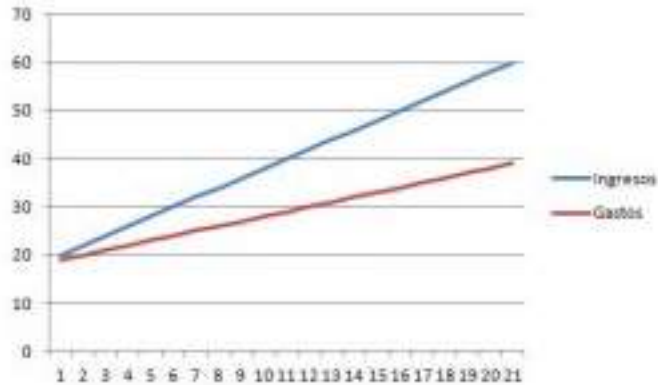
EMPRENDER

no es un trabajo **FULL TIME**

es un trabajo **FULL LIFE**

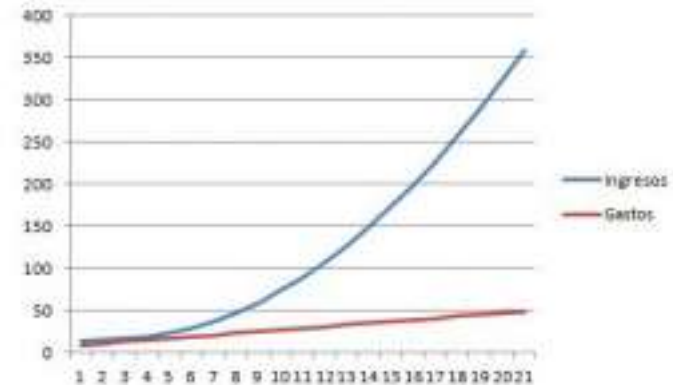
UN PROYECTO PUEDE SER VIABLE PERO NO INVERTIBLE

Viable



VS

Escalable



NADA ES POSIBLE SIN PASIÓN, NI SIN APOYO



Emprender?



“El 80% de las empresas quiebran en los primeros cinco años”
 (“Emprendedor XXI”, de La Caixa).



Encajar golpes sin derrumbarse

"España registra 2 divorcios por cada 3 matrimonios y 1 de cada 5 divorcios en España se produce tras menos de 5 años de matrimonio" (INE)



CUÁL ES VUESTRA PRIORIDAD

¿Ganar dinero?

¿Trabajar en lo que realmente os apasiona?

HAY QUE TENER AMBICIÓN!

Srully Blotnick realizó un estudio en los EEUU en el que se siguió la vida de 1.500 MBA's entre los años 1960 y 1980. Se clasificaron en 2 categorías:

- A. Afirmaban que debían ganar dinero primero para luego hacer lo que realmente deseaban en la vida.
- B. Afirmaban que primero debían satisfacer sus intereses, seguir sus pasiones y cultivar sus aficiones confiando en que el dinero llegaría luego.

EL DINERO NO DEBE SER UN FIN EN SÍ MISMO

Categoría A: 93% de los graduados (1.245 personas)

Categoría B: 17% de los graduados (255 personas)

Después de 20 años 101 integrantes de la lista llegaron a ser millonarios, en la categoría “A” tan sólo hubo 1 mientras que los 100 restantes pertenecían a la categoría “B”

Es más fácil usar la felicidad para ganar dinero que usar el dinero para tratar de conseguir la felicidad

5 ESSENTIAL ELEMENTS THAT LEAD TO SUCCESS



Ideas



Team



Business
Model



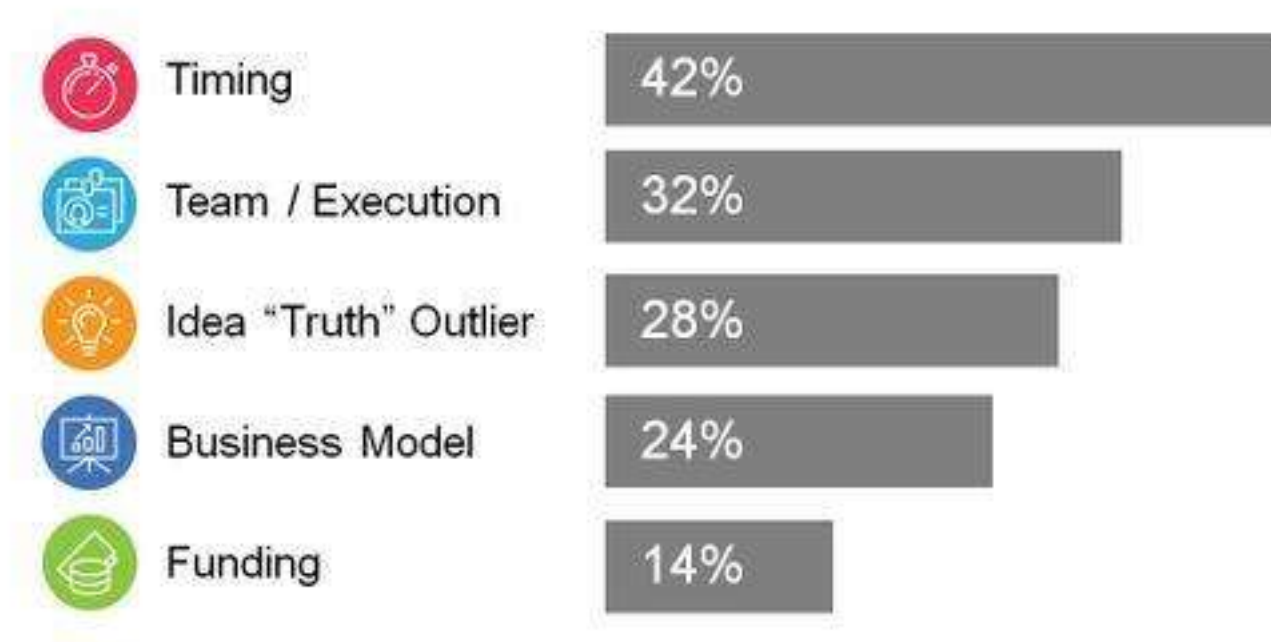
Funding



Timing

Bootstrapping

Top 5 Factors in Success Across More Than 200 Companies



Bill Gross: The single biggest reason why startups succeed

Tu nuevo "amigo" inesperado

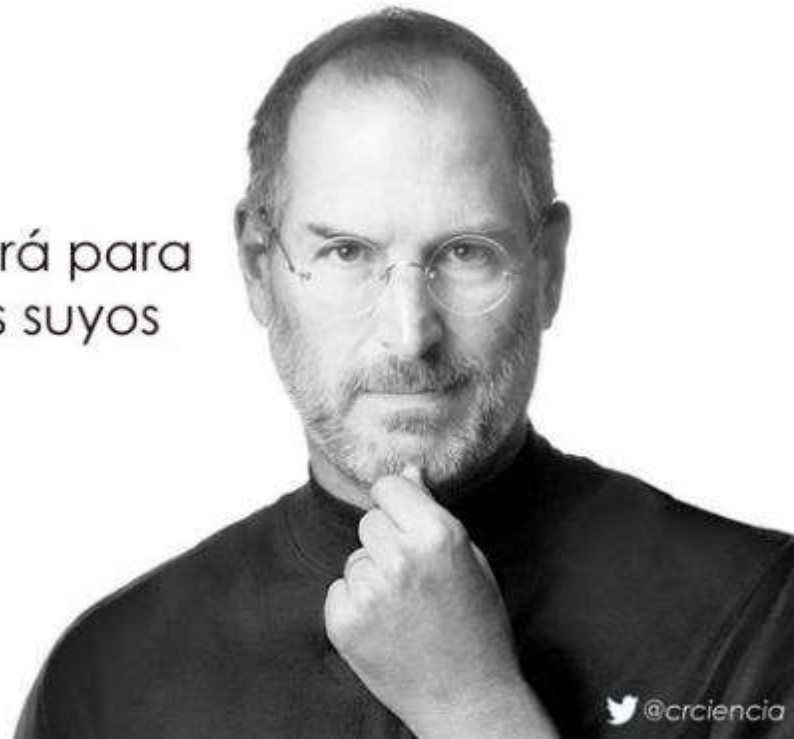


EL MAYOR FRACASO ES NO INTENTARLO



Si tú no trabajas
por tus sueños,
alguien te contratará para
que trabajes por los suyos

Steve Jobs
Empresario y tecnólogo (1955-2011)



De 250-300 millones, fuiste tú el ganador!



A close-up photograph of a person's face, focusing on their wide, blue eyes. The person has light skin and brown hair. The eyes are looking directly at the camera with an intense, questioning expression. A black rectangular box is superimposed over the top of the face, containing the word "Questions?" in white, bold, sans-serif font.

Questions?

Stay Hungry. Stay Foolish.

– Steve Jobs