

OFERTA DE EMPLEO

Empresa: Novento Enerxia

Puesto: Técnico/a de Desarrollo de Ventas de Tecnología Eólica. Lugo/Gijón/Madrid

Descripción: Desde el equipo de Personas de Norvento, buscamos personas con experiencia en la generación de nuevos clientes potenciales para proyectos energéticos. Darás apoyo al equipo de propuestas en la maduración de estos clientes hasta que puedan ser gestionados por los gestores de oportunidades.

Responsabilidades:

- Mantener una actitud emprendedora y crear estrategias de captación que permitan nuevos métodos de generación de clientes potenciales.
- Anticiparse a las necesidades mediante el conocimiento de los productos y servicios ofrecidos y la realización de estudios de mercado para la identificación de nuevos clientes potenciales en el sector eólico.
- Generar contacto con clientes potenciales en coordinación con el equipo de Tecnología y los gestores de oportunidades.
- Actualizar información del cliente y actividad con el mismo en sistema Salesforce.
- Concertar visitas del equipo de gestión de oportunidades cuando se detecte un cliente con alto potencial, facilitándole el dossier del cliente para la preparación de la visita.
- Buscar subvenciones y programas de ayudas que faciliten la maduración de los leads.
- Apoyar al equipo de venta aportando ideas innovadoras de generación de clientes potenciales.

Requisitos:

- Destreza en el manejo de redes sociales y buscadores web. Experiencia en el uso de LinkedIn u otras aplicaciones de prospección.
- Buenas dotes comerciales y capacidad de comunicación.
Conocimiento medio-alto office.
- Conocimiento en tecnología eólica.

Se valora:

- Experiencia comercial en venta de productos y/o desarrollo de proyectos en el sector industrial.
- Formación técnica.
- Uso de herramientas CRM.
- Inglés fluido.

Se ofrece:

- Incorporación a un sólido grupo empresarial, con gran proyección en el sector de las energías renovables.
- Integración en un equipo altamente cualificado y multidisciplinar, trabajando en un entorno óptimo para el desarrollo profesional en un sector de futuro.
- Muy buen clima laboral.
- Flexibilidad horaria de entrada y jornada intensiva los viernes, vísperas de festivo y verano.
- Acceso a retribución flexible.

Modalidad de trabajo: presencial o híbrida.

Ubicación del puesto: Cline (Lugo), Gijón o Madrid.

Enlace: [Norvento | TÉCNICO/A DESARROLLO DE VENTAS TECNOLOGÍA EÓLICA \(viterbit.site\)](https://www.norvento.com/empleo/tecnico-a-desarrollo-de-ventas-tecnologia-eolica)